



أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات
Riyadh International Disputes Week

١ - ٥ فبراير، ٢٠٢٦

كتيب الرعايات



أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات
Riyadh International Disputes Week

أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات

يُعَدُّ أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات حدثًا دوليًا بارزًا، يجذب طيفًا واسعًا من ذوي العلاقة بتسوية المنازعات التجارية من شتى أنحاء العالم، ومنصة سنوية يلتقي على منهاها اللاعبون الرئيسيون في الصناعة، من محامين، وممارسي بدائل تسوية المنازعات، ومستشارين قانونيين، وقضاة، وممثلين من القطاع العام والخاص المحلي والدولي.

بأفقٍ العريض الواسع، المُمَتَّد من المحلي مرورًا بالإقليمي والدولي؛ يُمَثِّل الأسبوع منصة للتعاون والتعاون في قضايا ذات علاقة بالتحكيم التجاري والاستثماري، والوساطة، والمصالحة، والتقاضي، وسيادة القانون.

وقد شهدت النسخة الثانية من الأسبوع أرقامًا مبهره من حيث الإقبال والمشاركة، حيث سجل في الأسبوع أكثر من ٥,٣١٢ مشاركًا من ٨٢ دولة، وشهدت انعقاد ٨٧ فعالية تحدث فيها ٤٧١ متحدثًا، و٢٣٠ ساعة من المحتوى المختص، مما يجعله الحدث القانوني الأكبر في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وستُعقد النسخة الثالثة من الأسبوع في الفترة من ١ إلى ٥ فبراير ٢٠٢٦، بتنظيم من المركز السعودي للتحكيم التجاري؛ لإبراز التزام المملكة العربية السعودية بتحقيق أثر حقيقي يغطي قطاعات اقتصادية متعددة ومتنوعة، وتعزيز التعاون والابتكار في مجتمعات الأعمال وصناعة تسوية المنازعات التجارية على المستوى الدولي.

وستتضمن نسخة عام ٢٠٢٦ من الأسبوع عدد وفير من الفعاليات التي تُعقد تحت مظلتها، ومن أهمها:

- المؤتمر الدولي الـ ٥ للمركز السعودي للتحكيم التجاري والمعرض المصاحب.
- جولة المرافعات الشفهية للنسخة الـ ٧ من منافسة التحكيم التجاري الدولية.



منافسة التحكيم التجاري الطلابية
SCCA Arabic Moot

أسبوع عام ٢٠٢٥ بالأرقام

٨٧
فعالية

+٥,٣٠٠
مشارك

٨٢
دولة

٤٧١
متحدثًا

+٢٩,٠٠٠
طلب حضور فعالية

١٠٥
جهة راعية
وداعمة للأسبوع

المؤتمر الدولي الرابع للمركز السعودي للتحكيم التجاري والمعرض المصاحب

٢٨
متحدثًا

٩
جلسات حوارية، وعروض
تقديمية، وكلمات
رئيسة

١,٣٥٠
مشارك



النسخة السادسة من منافسة التحكيم التجاري الدولية

١٥٤
فريقًا

١,٢٣٢
طالبًا وأكاديميًا

٢٤
دولة

٥٣٠
محكمًا

حضور نوعي

لمكاتب المحاماة والمحامين الدوليين

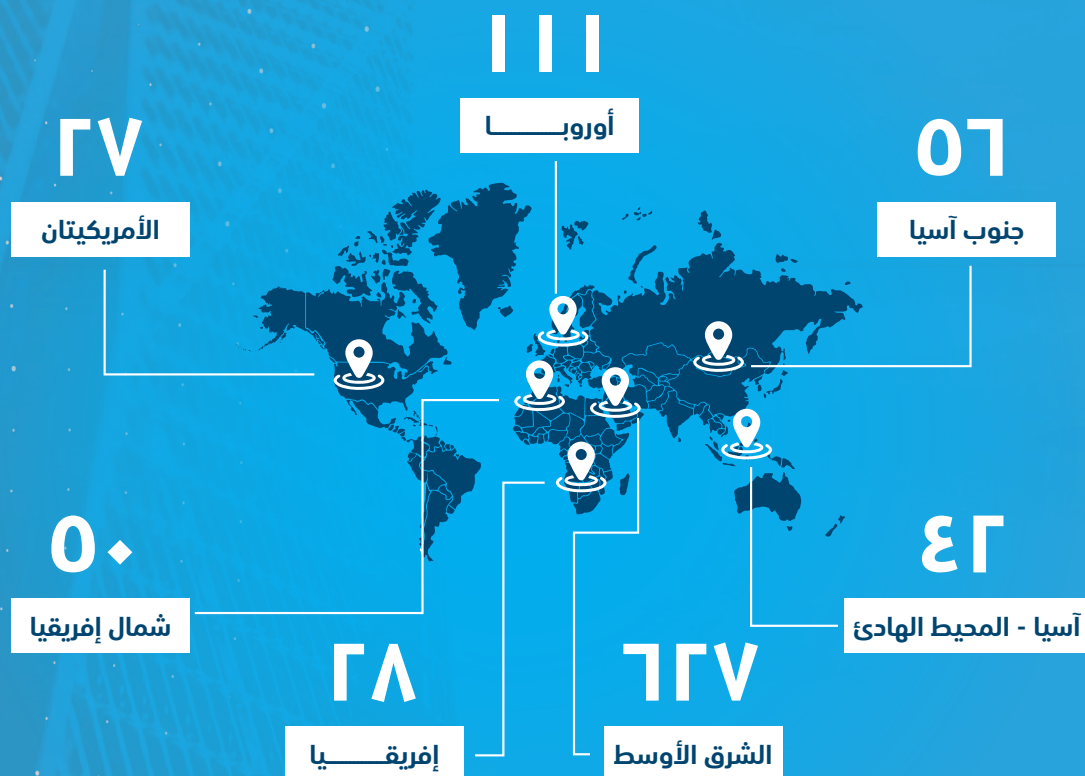
٩٢٤ | ١٧

نقابة محامين

مكتب محاماة

حاضرة في الأسبوع

من ٥٧ دولة



٥٤١ شريك، وشريك مدير، وشريك مؤسس
في مكاتب محاماة من شتى دول العالم

الأصداء الإعلامية

٤٤,٦
مليون



سمعوا بهذا الحدث

١٩٦,٣
مليون



عدد مرات السماع

Panel Discussion 2

الجلسة الحوارية الثانية

Legal Frameworks for Resilience

الأطر القانونية كدعامة لتعزيز المرونة في عالم مترابط



Joke Aliu

Managing Partner,
Aluko & Oyeboode

جوك أليو

الشريك الإداري،
مكتب «Aluko & Oyeboode» للمحاماة



Ning Fei

Managing Partner,
Hui Zhong Law Firm

نينغ في

الشريك الإداري،
مكتب «هوي تشونغ» للمحاماة



Steven N. Feldman

Global Chair of Complex Commercial Litigation
and Partner, Latham & Watkins

ستيفن فيلدمان

شريك، ورئيس قسم التقاضي التجاري المعقد،
«Latham & Watkins» للمحاماة



Martina Polasek

Secretary General, ICSID

مارتينتا بولاسيك

الأمين العام لمركز تسوية منازعات المستثمرين
والدول في البنك الدولي ICSID



Abby Cohen Smutny

Global Co-Head of
International Arbitration
and Partner, White & Case

أبي كوهين سمولتي

شريك، والرئيس الدولي المشارك
للتحكيم الدولي،
«White & Case» للمحاماة



باقات الرعاية

الباقات تتضمن أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات ٢٠٢٦ وفعالياته الرئيسة:



الشريك الاستراتيجي (رعاية حصرية)

الراعي الذهبي ٣

الراعي الماسي ٢

استضافة حفل افتتاح الأسبوع 0

عضوية الأسبوع ع

مساحة عرض في المؤتمر V

استضافة حفل عشاء الأسبوع ٦

باقات الرعاية

الشريك الإستراتيجي (رعاية حصرية)

قيمة الرعاية: تواصل معنا.

مزايا الباقة:

- تسجيل مجاني لفعالية في الأسبوع (الراعي مُعْفَى من الرسوم).^١
- جناح عرض في موقع متميز (منطقة بلس) في المؤتمر والمنافسة.^٢
- كلمة في حفل افتتاح المؤتمر وحفل اختتام المنافسة.
- ٥ مقاعد كبار شخصيات في حفل افتتاح المؤتمر.
- ٢٠ تذكرة دخول إلى المؤتمر.^٣
- ٧ مقاعد في حفل عشاء الأسبوع.^٤
- عرض فيديو ترويجي مدته ٦٠ ثانية في:
- حفل افتتاح المؤتمر.
- حفل اختتام المنافسة.
- الموقع الإلكتروني للأسبوع.
- مساحة ترويجية كاملة الصفحة في دليل المؤتمر.
- درع شكر في حفل افتتاح المؤتمر.
- توزيع مناشير دعائية عن الراعي على حضور المؤتمر.
- ٨ منشورات ترويجية عن الراعي في حسابات التواصل الاجتماعي للأسبوع.
- إمكانية ترشيح مَحْكَم في الأدوار المتقدمة من المرافعات الشفوية للمنافسة.^٥

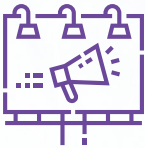
١. رسوم تسجيل فعالية في الأسبوع ٤٠٠٠ ريال سعودي (١٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة، وسُيُعْفَى الراعي من رسوم فعالية واحدة.
٢. هذه مساحة أرضية فقط وتقع مسؤولية بناء الجناح على عاتق الراعي.
٣. سعر تذكرة حضور المؤتمر: ١,٢٥٠ ريال سعودي (٣٠٠ دولارًا أمريكيًا).
٤. سعر تذكرة الحفل: ٢,٥٠٠ ريال سعودي (٦٥٠ دولار أمريكي).
٥. يجب أن يستوفي مرشح الراعي المتطلبات اللازمة.

باقات الرعاية - الشريك الإستراتيجي (رعاية حصرية)

تعريف بالراعي من ١٥٠ كلمة في:



- كتيب دعوة كبار الشخصيات إلى حضور المؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).^١
- التقرير الختامي للأسبوع والمؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).^٢
- الموقع الإلكتروني للأسبوع (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).



ظهور شعار الراعي على:

المنافسة	المؤتمر	الأسبوع	
—	—	✓	الموقع الإلكتروني
✓	✓	✓	منشورات قنوات التواصل الاجتماعي
✓	✓	—	حوامل شارات الحضور
✓	✓	—	شارات الحضور
—	✓	—	شاشة المسرح بين الجلسات
✓	✓	✓	الرسائل التسويقية عبر البريد الإلكتروني
—	✓	—	التسجيل المرئي لجلسات المؤتمر
✓	✓	—	جناح التصوير

١. توجه الدعوة إلى مسؤولين حكوميين رفيعي المستوى، ومسؤولين دبلوماسيين، ونخبة من قادة أعمال والقادة القانونيين والمستشارين القانونيين العاملين.
٢. يوزع تقرير الأسبوع والمؤتمر على كبار المسؤولين الحكوميين، والدبلوماسيين، والقانونيين، وقادة الأعمال.

باقات الرعاية

الراعي الماسي

قيمة الرعاية: ٥٠٠,٠٠٠ ^١

(١٣٥,٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة.

مزاياء الباقة:

- تسجيل مجاني لفعالية في الأسبوع (الراعي مُعَفَى من الرسوم).^١
- جناح عرض في "منطقة أ" في المؤتمر والمنافسة.^٢
- كلمة في حفل اختتام المنافسة.
- ٣ مقاعد كبار شخصيات في حفل افتتاح المؤتمر.
- ١٥ تذكرة دخول إلى المؤتمر.^٣
- ٥ مقاعد في حفل عشاء الأسبوع.
- عرض فيديو ترويجي مدته ٣٠ ثانية في:
- حفل افتتاح المؤتمر.
- حفل اختتام المنافسة.
- الموقع الإلكتروني للأسبوع.
- مساحة ترويجية من نصف صفحة في دليل المؤتمر.
- درع شكر في حفل افتتاح المؤتمر.
- توزيع مناشير دعائية عن الراعي على حضور المؤتمر.
- ٦ منشورات ترويجية عن الراعي في حسابات التواصل الاجتماعي للأسبوع.
- إمكانية ترشيح مَحَكَم في الأدوار المتقدمة من المرافعات الشفوية للمنافسة.^٤

١. رسوم تسجيل فعالية في الأسبوع ٤٠٠٠ ريال سعودي (١٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة، وسُيَعَفَى الراعي من رسوم فعالية واحدة.

٢. تعد هذه مساحة أرضية فقط وتقع مسؤولية بناء الجناح على عاتق الراعي.

٣. سعر تذكرة حضور المؤتمر: ١,٢٥٠ ريال سعودي (٣٠٠ دولارًا أمريكيًا).

٤. يجب أن يستوفي مرشح الراعي المتطلبات اللازمة.

باقات الرعاية - الراعي الماسي

تعريف بالراعي من ١٠٠ كلمة في:



- كتيب دعوة كبار الشخصيات إلى حضور المؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).^١
- التقرير الختامي للأسبوع والمؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).^٢
- الموقع الإلكتروني للأسبوع (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).



ظهور شعار الراعي على:

المنافسة	المؤتمر	الأسبوع	
—	—	✓	الموقع الإلكتروني
—	✓	✓	منشورات قنوات التواصل الاجتماعي
✓	✓	—	حوامل شارات الحضور
✓	✓	—	شارات الحضور
—	✓	—	شاشة المسرح بين الجلسات
—	✓	✓	الرسائل التسويقية عبر البريد الإلكتروني
—	✓	—	التسجيل المرئي لجلسات المؤتمر
✓	✓	—	جناح التصوير

١. توجه الدعوة إلى مسؤولين حكوميين رفيعي المستوى، ومسؤولين دبلوماسيين، ونخبة من قادة أعمال والقادة القانونيين والمستشارين القانونيين العامين.

٢. يوزع تقرير الأسبوع والمؤتمر على كبار المسؤولين الحكوميين، والدبلوماسيين، والقانونيين، وقادة الأعمال.

باقات الرعاية

الراعي الذهبي

٣

قيمة الرعاية: ٢٠٠,٠٠٠ ريال

(٥٥,٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة.

مزايا الباقة:

- تسجيل مجاني لفعالية في الأسبوع (الراعي مُعَفًى من الرسوم).^١
- جناح عرض في "منطقة ب" في المؤتمر والمنافسة.^٢
- مقعدا كبار شخصيات اثنان في حفل افتتاح المؤتمر.
- ١٠ تذاكر دخول إلى المؤتمر.^٣
- مقعدان اثنان في حفل عشاء الأسبوع.
- عرض فيديو ترويجي مدته ٣٠ ثانية في جلسة المرافعات النهائية في المنافسة وحفلها الختامي.
- مساحة ترويجية من ربع صفحة في دليل المؤتمر.
- درع شكر في حفل افتتاح المؤتمر.
- توزيع منشور دعائي عن الراعي على حضور المؤتمر (منشور دعائي واحد فقط).
- ٤ منشورات ترويجية عن الراعي في حسابات التواصل الاجتماعي للأسبوع.
- إمكانية ترشيح محكم في الأدوار المتقدمة من المرافعات الشفوية للمنافسة.^٤

١. رسوم تسجيل فعالية في الأسبوع ٤٠٠٠ ريال سعودي (١٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة، وسُيُعَفًى الراعي من رسوم فعالية واحدة.

٢. تعد هذه مساحة أرضية فقط وتقع مسؤولية بناء الجناح على عاتق الراعي.

٣. سعر تذكرة حضور المؤتمر: ١,٢٥٠ ريال سعودي (٣٠٠ دولارًا أمريكيًا).

٤. يجب أن يستوفي مرشح الراعي المتطلبات اللازمة.

باقات الرعاية - الراعي الذهبي

٣

تعريف بالراعي من ٥٠ كلمة في:



- كتيب دعوة كبار الشخصيات إلى حضور المؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).^١
- التقرير الختامي للأسبوع والمؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).^٢
- الموقع الإلكتروني للأسبوع (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني).



ظهور شعار الراعي على:

المنافسة	المؤتمر	الأسبوع	
—	—	✓	الموقع الإلكتروني
—	✓	—	منشورات قنوات التواصل الاجتماعي
✓	—	—	حوامل شارات الحضور
✓	✓	—	شارات الحضور
—	✓	—	شاشة المسرح بين الجلسات
—	✓	—	الرسائل التسويقية عبر البريد الإلكتروني
—	✓	—	التسجيل المرئي لجلسات المؤتمر
✓	✓	—	جناح التصوير

١. توجه الدعوة إلى مسؤولين حكوميين رفيعي المستوى، ومسؤولين دبلوماسيين، ونخبة من قادة أعمال والقادة القانونيين والمستشارين القانونيين العامين.
٢. يوزع تقرير الأسبوع والمؤتمر على كبار المسؤولين الحكوميين، والدبلوماسيين، والقانونيين، وقادة الأعمال.

المقارنة بين باقات الرعاية:

المميزات

الباقة الذهبية ٢٠٠,٠٠٠ بدون ضريبة القيمة المضافة	الباقة الماسية ٥٠٠,٠٠٠ بدون ضريبة القيمة المضافة	الشريك الإستراتيجي (نواصل معنا)	
✓	✓	✓	١ تسجيل مجاني لفعالية في الأسبوع
١٠	١٥	٢٠	٢ تذكرة دخول إلى المؤتمر
منطقة ب	منطقة أ	منطقة بلس	٣ جناح عرض في المؤتمر (مساحة أرضية فقط)
—	✓	✓	٤ جناح عرض في المنافسة (مساحة أرضية فقط)
٢	٣	٥	٥ مقاعد كبار شخصيات في حفل افتتاح المؤتمر
—	—	✓	٦ كلمة في حفل افتتاح المؤتمر
—	✓	✓	٧ كلمة في حفل اختتام المنافسة
٢	٥	٧	٨ مقاعد في حفل عشاء الأسبوع
—	٣٠ ثانية	٦٠ ثانية	٩ عرض فيديو ترويجي في حفل افتتاح المؤتمر
٣٠ ثانية	—	—	١٠ عرض فيديو ترويجي خلال المؤتمر
—	٣٠ ثانية	٦٠ ثانية	١١ عرض فيديو ترويجي على موقع الأسبوع
ربع صفحة	نصف صفحة	صفحة كاملة	١٢ الترويج في دليل المؤتمر
٥٠ كلمة	١٠٠ كلمة	١٥٠ كلمة	١٣ تعريف بالراعي في كتيب دعوة كبار الشخصيات إلى المؤتمر (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني)
٥٠ كلمة	١٠٠ كلمة	١٥٠ كلمة	١٤ تعريف بالراعي في تقرير الأسبوع الختامي (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني)
٥٠ كلمة	١٠٠ كلمة	١٥٠ كلمة	١٥ تعريف بالراعي في الموقع الإلكتروني للأسبوع (متضمنًا شعار الراعي، ورابط إلى موقعه الإلكتروني)
✓	✓	✓	١٦ درع شكر في حفل افتتاح المؤتمر
منشور واحد	لا محدود	لا محدود	١٧ توزيع منشائر دعائية عن الراعي على حضور المؤتمر
٤	٦	٨	١٨ منشورات ترويجية عن الراعي في حسابات التواصل الاجتماعي للأسبوع
✓	✓	✓	١٩ إمكانية ترشيح محكم في الأدوار المتقدمة من المرافعات الشفوية للمنافسة

ظهور شعار الراعي على:

المميزات

الباقة الذهبية ٢٠٠,٠٠٠ بدون ضريبة القيمة المضافة	الباقة الماسية ٥٠٠,٠٠٠ بدون ضريبة القيمة المضافة	الشريك الإستراتيجي (تواصل معنا)		
✓	✓	✓	موقع الأسبوع	١
المؤتمر فقط	الأسبوع والمؤتمر فقط	✓	منشورات قنوات التواصل الاجتماعي	٢
—	✓	✓	حوامل شارات المؤتمر والمنافسة	٣
✓	✓	✓	شارات المؤتمر والمنافسة	٤
✓	✓	✓	شاشة المسرح بين جلسات المؤتمر	٥
المؤتمر فقط	الأسبوع والمؤتمر فقط	✓	الرسائل التسويقية عبر البريد الإلكتروني	٦
✓	✓	✓	التسجيل المرئي لجلسات المؤتمر	٧
✓	✓	✓	جناح تصوير في المؤتمر والمنافسة	٨

باقات الرعاية

عضوية الأسبوع

ع

قيمة الرعاية: ١٠,٠٠٠ ريال

(٢,٦٦٥ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة.

حَظُّ أَعْلَى من الظهور

تمنحك العضوية فرصة أن تكون جزءًا من منظومة أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات، وأن تحظى بدرجات أعلى من الظهور الإعلامي، إلى جانب العديد من المزايا الأخرى التي تجعل من الأسبوع تجربة فريدة تستحق الإعادة.

مزايا عضوية الأسبوع:

بصفتك عضوًا للأسبوع، ستحصل على المزايا الآتية:

١. **ظهور الشعار:** سيُعرض شعار منظمتك على صفحة مخصصة لأعضاء الأسبوع على موقعه الإلكتروني.
٢. **تسجيل مجاني لفعالية في الأسبوع:** يمكنك استضافة فعالية أثناء المؤتمر دون دفع رسوم التسجيل، مما يسهل تفاعلك المباشر مع جمهور الأسبوع وتوفير ١٠٠٠ دولار.^١
٣. **المؤتمر:** يمكنك الحصول على ٤ تذاكر مجانية لحضور المؤتمر، الحدث الرئيس في الأسبوع الذي حضره أكثر من ١٣٥٠ مشارك في عام ٢٠٢٥.^٢
٤. **حفل عشاء الأسبوع:** يمكنك الحصول على تذكرة مجانية لحضور الحفل، وهو يمثل فعالية حصرية لضيوفنا من كبار الشخصيات، بما في ذلك الوزراء والسفراء وكبار المسؤولين والشركاء البارزين.^٣

التكلفة والالتزام:

شراكة من أجل المستقبل.

١. سعر عضوية الأسبوع يبلغ ١٠,٠٠٠ ريال سعودي سنويًا بدون ضريبة القيمة المضافة.
٢. يمكن للأعضاء الإلغاء في أي وقت، مما يوفر المرونة والضمان بأن التزامك يتوافق مع اهتماماتك واحتياجاتك المستمرة.
٣. قد لا تتمتع الجهات المتأخرة في الانضمام بجميع الفوائد المذكورة أعلاه ولا يوجد تخفيض تناسبي.
٤. تخضع العضوية لموافقة ومراجعة اللجنة المنظمة والعلمية للأسبوع، للتأكد من أن جميع الأعضاء يحظون برؤية مشتركة.

١. لا يُطبق الإلغاء إلا إذا قُدِّم طلب الفعالية في الوقت المحدد، وتم تقديم جميع تفاصيل الفعالية، وتمت الموافقة على الفعالية من قبل اللجنة المنظمة. في حالة وجود عدد كبير من الطلبات، ستعتمد الموافقة على أساس أسبقية الحضور.

٢. تذكرة حضور المؤتمر: ١,٢٥٠ ريال سعودي (٣٠٠ دولارًا أمريكيًا).

٣. تذكرة حفل العشاء: ٢,٥٠٠ ريال سعودي (٦٥٠ دولار أمريكي).

باقات الرعاية

استضافة حفل افتتاح
الأسبوع

0

لتكن في طليعة مستقبلي زوار الأسبوع

يعقد الأسبوع حفل افتتاحه يوم الأحد ١ فبراير ٢٠٢٦، حيث تمثل هذه الفعالية المرموقة إعلان انطلاق الأسبوع، كما سترسم المسار للأسبوع من التواصل وتبادل المعارف وتنمية الأعمال.

لماذا تستضيف الحفل؟

تحمل استضافة الحفل مجموعة من المزايا الحصرية:

١. **التحدث:** كلمة في حفل افتتاح الأسبوع يلقيها المضيف.
٢. **فرص التسويق:** يمكن توزيع المواد التسويقية الخاصة بك أثناء الاستقبال وإلقاء الكلمة الرئيسية.
٣. **الظهور:** ستظهر منظمتك بشكل بارز على الموقع الإلكتروني للأسبوع باعتبارها مضيف حفل الافتتاح.
٤. **المؤتمر:** يمكنك الحصول على ١٠ تذاكر مجانية لحضور المؤتمر، بما في ذلك مقعدان لكبار الشخصيات.
٥. **حفل عشاء الأسبوع:** يمكنك الحصول على تذكرتين مجانيين.
٦. **تسجيل مجاني لفعالية في الأسبوع:** إذا كنت ترغب في استضافة فعالية إضافية خلال الأسبوع، فستُعطى من رسوم تسجيل الفعالية البالغة ١٠٠٠ دولار.
٧. **تشارك العلامات التجارية:** يمكنك مشاركة علامتك التجارية مع علامة الأسبوع، مما يعزز مكانة منظمتك وتأكيد التزامها بالعمل في مجال تسوية المنازعات التجارية.

الشروط والمسؤوليات:

بصفتك المضيف، ستشمل مسؤولياتك ما يلي:

١. **تكاليف الفعالية:** تغطية جميع النفقات المتعلقة بالافتتاح، مما يضمن تجربة عالية المستوى لا تُنسى لجميع الحاضرين.
٢. **عدد الحضور:** يجب أن يستوعب حفل الافتتاح ما يصل إلى ٥٠٠ ضيف، ويجب على جميع الضيوف التسجيل عبر موقع الأسبوع.
٣. **الخدمات اللوجستية والتنظيم:** إدارة الخدمات اللوجستية وتنظيم الفعالية، بما في ذلك اختيار المكان على مقربة من مكان إقامة الأسبوع.
٤. **تسجيل الضيوف:** التأكد من أن عملية التسجيل مفتوحة وفعالة لجميع الضيوف.
٥. **تشارك العلامات التجارية:** إبرام شراكة مع الأسبوع لتشارك العلامات التجارية وتسليط الضوء على التعاون.
٦. **فرصة تحدث:** سيتحدث ممثل من المركز السعودي للتحكيم التجاري خلال الحفل، معلناً عن رعاية الأسبوع، ويشكر لجنته المنظمة والعلمية، والجهات الداعمة، وذوي العلاقة الآخرين.

باقات الرعاية

استضافة حفل عشاء
الأسبوع

قيمة الاستضافة: ٣٧٥,٠٠٠ ج.م

(١٠٠,٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة.

أبرز علامتك التجارية أمام كبار ضيوف الأسبوع

حفل عشاء الأسبوع أحد الفعاليات البارزة لهذا التجمع الدولي، يستضيف نحو ٣٠٠ ضيف من كبار الشخصيات، بينهم وزراء، ومسؤولون رفيعو المستوى، وشركاء مرموقون في مكاتب محاماة دولية. يُعَدُّ هذا الحفل علامة الأسبوع البارزة، ويقدم فرصة فريدة للتعارف وإشهار العلامات التجارية.

لماذا تستضيف الحفل؟

تحمل استضافة الحفل مجموعة من المزايا الحصرية:

١. موقع الأسبوع: إبراز علامتك التجارية بصفتك مستضيف حفل عشاء الأسبوع.
٢. المنشورات التسويقية: وزع منشوراتك التسويقية على ضيوف الحفل.
٣. العلامة التجارية: علامتك التجارية، بما فيها الشعار، ستكون حاضرة بجلاء طيلة وقت العشاء.
٤. الحديث: فرصة لمخاطبة ضيوف الحفل بكلمة رئيسة أو عرض تقديمي.
٥. مقاعد مجانية: ستحصل على ١٥ تذكرة حضور لكبار الشخصيات والعملاء المدعويين من طرفك.
٦. قابلية التخصيص: إمكانية مناقشة إضافة مزيد من المزايا تناسب تفضيلاتك وتلبي أهدافك التسويقية.

باقات الرعاية

مساحة عرض في المؤتمر

قيمة الرعاية: ٥٠,٠٠٠ ريال

(١٥,٠٠٠ دولار أمريكي) بدون ضريبة القيمة المضافة.

عزز ظهور علامتك التجارية في المؤتمر

يُعد المؤتمر الدولي الخامس للمركز السعودي للتحكيم التجاري الفعالية الكبرى لأسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات ٢٠٢٦ ، ونتيجة نجاحاته المتوالية في السنوات الماضية، أصبح المؤتمر منصة رائدة تجمع نخبة من الخبراء الدوليين من مختلف أنحاء العالم، من بينهم أصحاب السمو، والمعالين، وقيادات من قطاعات الأعمال والبيئة القانونية، والخبراء الدوليين، والمنظمات الدولية.

لماذا تحجز مساحة عرض في المؤتمر؟

١. **عضوية الأسبوع:** سيُعرض شعار منظمتك على صفحة مخصصة لأعضاء الأسبوع على موقعه الإلكتروني.
٢. **المؤتمر:** يمكنك الحصول على ٤ تذاكر مجانية لحضور المؤتمر، بما في ذلك مقعدان لكبار الشخصيات، الذي يُعد الحدث الرئيس لهذا الأسبوع.^١
٣. **حفل عشاء الأسبوع:** يمكنك الحصول على تذكرة مجانية لحضور الحفل، وهو يمثل فعالية حصرية لضيوفنا من كبار الشخصيات، بما في ذلك الوزراء والسفراء وكبار المسؤولين والشركاء البارزين.^٢

الشروط والمسؤوليات:

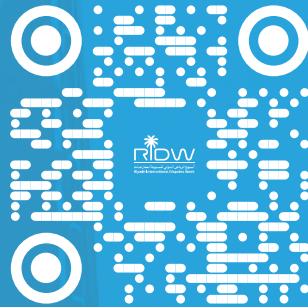
١. تعد هذه مساحة أرضية فقط، ويقع على عاتق العارض مسؤولية بناء جناحه.
٢. لا بد من بناء الجناح، لأن هذه المساحة ستُحجّر للعارض في أرض المعرض.
٣. مساحة العرض هي ٣ × ٣ متر مربع.
٤. بإمكان العارض التعاقد مع مزود خدمة من طرفه لبناء الجناح، وبإمكانه الاستفادة من مزود توصي به اللجنة المنظمة والعلمية للأسبوع.

١. سعر تذكرة حضور المؤتمر: ١,٢٥٠ ريال سعودي (٣٠٠ دولارًا أمريكيًا).

٢. سعر تذكرة الحفل: ٢,٥٠٠ ريال سعودي (٦٥٠ دولارًا أمريكيًا).



أسبوع الرياض الدولي لتسوية المنازعات
Riyadh International Disputes Week



info@ridw.org
www.RIDW.org